Descriptor oferta formativa

Habilidades para el uso integral de SAP

Resumen

Modalidad de Enseñanza:
Elearning sincrónico

Horas disponibles:
24 Hrs.

Código Sence:
1238059784

Objetivos Generales:
Emplear el sistema SAP para la planificación de recursos empresariales considerando procesos y transacciones.

Descripción

Este curso está diseñado para profesionales y entusiastas de la gestión empresarial que buscan dominar los módulos de Gestión de Materiales (MM) y Ventas y Distribución (SD) del sistema ERP SAP. A través de tres módulos estructurados, los participantes adquirirán conocimientos fundamentales y habilidades prácticas para optimizar los procesos de compras, inventario, ventas y distribución dentro de sus organizaciones, contribuyendo a la mejora continua y la competitividad empresarial.

Contenidos

Módulo 1

- Visión general de los módulos de SAP MM y SD
- Roles y funciones de los módulos en la gestión empresarial

Objetivos módulo 1

Identificar los conceptos básicos de lenguaje y estructura de SAP en la gestionar los módulos y datos maestros.

Módulo 2

- Estructura organizativa en SAP MM
- Gestión de maestros de materiales
- Procesos de compras en SAP MM
- Requisiciones de compra
- Solicitudes de oferta
- Cotizaciones y comparaciones de proveedores
- Pedidos de compra
- Gestión de pedidos abiertos y seguimiento de entregas.
- Recepción y verificación de mercancías.
- Facturación y pagos a proveedores.
- Gestión de inventario y control de stocks.

Objetivos módulo 2

Aplicar transacciones del maestro MM para los procesos de compras e inventarios respetando los componentes del módulo.

Módulo 3

- Estructura organizativa en SAP SD
- Gestión de maestros de clientes
- Procesos de ventas en SAP SD
- Creación de cotizaciones y pedidos de venta
- Determinación de precios y condiciones
- Gestión de contratos de venta
- Programación de entregas
- Facturación y emisión de documentos
- Gestión de devoluciones y créditos a clientes
- Informes y análisis de ventas

Objetivos módulo 3

Aplicar transacciones del módulo SD para la gestión de los procesos de ventas, respetando los componentes y procesos del módulo.