Descriptor oferta formativa



Técnicas de presentaciones efectivas

Resumen

Modalidad de Enseñanza:

A distancia manual

Horas disponibles:

140 Hrs.

Código Sence:

1238049549

Dirigido a:

- Directores de ventas
- Gerentes de marketing
- Analistas de negocios
- Jefes de proyectos
- Especialistas en relaciones públicas
- Ejecutivos de cuentas
- Profesionales de recursos humanos
- Profesionales de desarrollo

Objetivos Generales:

Aplicar técnicas de comunicación efectiva y storytelling en presentaciones profesionales

Descripción

El curso Técnicas de Presentaciones Efectivas está diseñado para desarrollar habilidades de comunicación impactantes. Aprenderás a estructurar presentaciones, a usar correctamente el lenguaje verbal y no verbal, y a aplicar técnicas de narración y storytelling. Descubrirás cómo diseñar diapositivas atractivas, cómo manejar la ansiedad y cómo interactuar de manera efectiva con tu audiencia. Este curso proporciona las herramientas necesarias para hacer presentaciones poderosas que capten y mantengan la atención de tu público

Contenidos



Módulo 1 : Aspectos generales de presentaciones efectivas

- Introducción a la presentación efectiva
- Elementos relevantes de las presentaciones
- Importancia de las presentaciones en las organizaciones
- Características de las presentaciones efectivas
- Etapas de las presentaciones efectivas
- Preparación: Antes, durante y después
- Modelo de entrenamiento S3P3.



Objetivos módulo 1

Identificar las características clave de las presentaciones efectivas de acuerdo al Modelo de entrenamiento S3P3



Módulo 2 : Elementos de las presentaciones

- Redacción en presentaciones
- Estructuración del contenido
- Elementos creativos en presentaciones
- Ocupación del espacio en presentaciones
- Selección y preparación de los materiales
- Uso de gráficos, tablas y visualizaciones de datos
- Incorporación de imágenes y videos.
- Visualización de datos con atracción a la audiencia
- Análisis de datos y elementos de una narrativa adecuada.



Objetivos módulo 2

Comprender las técnicas en presentaciones y su efecto en la visualización de datos para la atracción de audiencias



Módulo 3: La comunicación como elemento diferenciador

- Definiciones en la comunicación
- Elementos del proceso comunicativo
- Uso de lenguaje claro y conciso
- Manejo efectivo del tono de voz y la entonación
- Utilización de gestos y expresiones corporales adecuadas
- Escucha activa y respuesta a preguntas y comentarios
 Comunicación efectiva y exitosa en presentaciones
- Ruido y sus tipos. Comunicación verbal y sus tipos
- · Comunicación no verbal y sus tipos
- El lenguaje no verbal como recurso clave



Objetivos módulo 3

Aplicar técnicas de comunicación efectivas de acuerdo al uso del lenguaje y las expresiones corporales

Descriptor oferta formativa



Técnicas de presentaciones efectivas



Módulo 4 : Características de la audiencia y el expositor

- · Conociendo mi audiencia
- Tipos de audiencia y su análisis
- El discurso y sus elementos en la exposición
- ¿Cómo enfrentar los nervios?
- Características básicas de un buen comunicador



Objetivos módulo 4

Identificar las características de la audiencia según las habilidades básicas de un buen comunicador



Módulo 5 : Storytelling

- ¿Qué es Storytelling
- Cualidades vocales
- El poder de la escucha
- Historias con data storytelling
- EDA Exploratory data análisis
- Tipos de gráficos y uso para representar datos
- Soportes gráficos y presentaciones creativas



Objetivos módulo 5

Aplicar técnicas de storytelling en presentaciones profesionales de acuerdo a los datos